

תאריך: 24 בנובמבר 2016

נהלי תכנית חברות מתחילות

בהתאם לתיקון מס' 7 לחוק לעידוד מחקר, פיתוח וחדשנות טכנולוגית, התשמ"ד-1984, שיום תחילתו 01/01/2016, הוקמה הרשות הלאומית לחדשנות טכנולוגית (להלן: "חוק החדשנות"). בהתאם לתיקון לחוק החדשנות, הוראת מנכ"ל משרד הכלכלה והתעשייה שמספרה 8.23 הפכה למסלול הטבה מס' 23 של הרשות הלאומית לחדשנות טכנולוגית – תכנית חברות מתחילות (להלן: "מסלול ההטבה").

מכוח הוראות מסלול ההטבה, קבעה ועדת הזנק (להלן: "הוועדה") נהלים, המחליפים את נהלי תכנית חברות מתחילות מיום 13/08/2015, כדלקמן:

1. הגשת בקשה לתוכנית חברות מתחילות תהיה לתקופת ביצוע של 12 חודשים (תוכנית שנתי) או 24 חודשים (תוכנית רב-שנתית). לא תתקבלנה בקשות המוגשות לתקופת ביצוע אחרת. למען הסר ספק, התקופות המוזכרות לעיל מתייחסות לתקופה מבוקשת ולא כוללות הארכות תקופה.
2. אם אושרה תכנית רב-שנתית, תוצב אבן הדרך הסטנדרטית הבאה: הצגת דו"ח התקדמות טכנולוגית ועסקית, לרבות תכנית עבודה ותקציב מעודכנים.
3. הגשת בקשה לשנה שנייה תהיה לא מוקדם משלושה חודשים לפני תום השנה הראשונה ולא יאוחר משלושה חודשים לאחר תום השנה הראשונה. רציפות בין השנה הראשונה לשנה השנייה תתאפשר רק אם הוגשה בקשה לשנה השנייה במהלך החודש העוקב שלאחר תום השנה הראשונה.
4. תינתן אפשרות להאריך את התקופה בלא יותר משישה חודשים (בין אם מדובר בתכנית רב-שנתית ובין אם מדובר בתכנית שנתי).
5. אם נדחתה בקשה לתמיכה, רשאית החברה להגיש בקשה לדיון חוזר בתוך 45 ימים ממועד קבלת ההחלטה.
6. אם תחליט החברה כי דחיית הבקשה לתמיכה מצריכה שינוי הבקשה בהתאם לנימוקי הדחייה, תינתן לה האפשרות להגיש בקשה מחודשת. על החברה לבחור האם להגיש בקשה לדיון חוזר או לחילופין בקשה מחודשת. הגישה החברה בקשה לדיון חוזר או בקשה מחודשת, לא יתאפשר לה להגיש בקשה נוספת באותה שנה.

7. תנאי סף (הבהרה לסעיף 5.1.7 במסלול ההטבה):

7.1. המועד הרלבנטי לגיוס הינו מועד ה-closing של הסכם המימון שנחתם בין החברה

המתחילה לממן. אם מדובר במענקי מדינה, אז המועד הרלבנטי יהיה יום אישור

הוועדה.

7.2. היקף המימון יהיו הסכומים המופיעים בהסכם המימון/אישור הוועדה למענק המדינה, לרבות תשלומים עתידיים.

8. תחום הביוטכנולוגיה (הבהרה לסעיף 3.1 במסלול ההטבה):

בהמשך לאמור במסלול ההטבה, תחום הביוטכנולוגיה הינו פרויקט שתהליך הפיתוח בו חייב מסלול רגולטורי NDA מתקדם לקבלת רישוי מה- FDA, EMEA או משרד הבריאות הישראלי, לרבות מסלול מוצר משולב, ותכנית המו"פ כללה לפחות אחת מהפעילויות הבאות:

- 8.1. פיתוח תרופות אתיות המבוססות על חומר פעיל חדש ומוגדר (הגדרה זו כוללת מולקולות RNA/DNA, חלבונים, נוגדנים ומולקולות קטנות);
- 8.2. פיתוח מוצרים המבוססים על תאים לשימושים קליניים, לרבות תרפיה גנית;
- 8.3. פיתוח מוצרים חדשים ומקוריים המבוססים על זיהוי ויישום מסלולים ביוכימיים/תאים חדשים;
- 8.4. פיתוח מוצרים המבוססים על הנדסה גנטית וייצור בבעלי חיים טרנסגניים או צמחים טרנסגניים.

9. אמות מידה לאישור תמיכה בפרויקטים של חברות מתחילות:

9.1. **חברה שאיננה בוגרת** חממה טכנולוגית הפועלת מכוח מסלול הטבה מס' 3 (הוראת מנכ"ל 8.3), או חממה ביו-טכנולוגית הפועלת מכוח מסלול הטבה מס' 22 (הוראת מנכ"ל 8.22) או מסלול מתקדם במרכז הטכנולוגי לאנרגיות מתחדשות הפועל מכוח מסלול הטבה מס' 14 (הוראת מנכ"ל 8.14):

- 9.1.1. בפרויקט קיימת חדשנות והוצגה תכנית היתכנות ישימה.
- 9.1.2. בפרויקט קיימים סיכונים ואתגרים טכנולוגיים.
- 9.1.3. למוצר שיפותח פוטנציאל עסקי משמעותי, לרבות בשוק העולמי.
- 9.1.4. לחברה צוות מתאים בעל פוטנציאל לעמוד בתכנית העבודה המוצעת ולהוביל את החברה להצלחה.
- 9.1.5. הפרויקט יוצר תשואה עודפת למשק הישראלי; לעניין סעיף זה המונח "תשואה עודפת" – הגדלת התועלת הכלכלית למשק הנובעת ממחקר ופיתוח או מפירותיהם, מעבר לתשואה שאמורה לצמוח למי שמעורב ישירות באותו מחקר ופיתוח.

9.1.6. לחברה פוטנציאל להפוך לחברה תעשייתית בישראל.

9.2. **חברה בוגרת** חממה טכנולוגית הפועלת מכוח מסלול הטבה מס' 3, או חממה ביו-טכנולוגית הפועלת מכוח מסלול הטבה מס' 22 או מסלול מתקדם במרכז הטכנולוגי לאנרגיות מתחדשות הפועל מכוח מסלול הטבה מס' 14:

- 9.2.1. פרויקט החברה המתחילה הוא המשכו של פרויקט החממה או המרכז הטכנולוגי.

- 9.2.2. החברה ביצעה התקדמות משמעותית במהלך תקופת הביצוע בחממה או במרכז הטכנולוגי.
- 9.2.3. למוצר המפותח עדיין פוטנציאל עסקי משמעותי.
- 9.2.4. לחברה צוות מתאים בעל פוטנציאל לעמוד בתכנית העבודה המוצעת ולהוביל את החברה להצלחה.
- 9.3. **חברה המגישה בקשה לשנה שנייה** בתוכנית חברות מתחילות, אמות המידה יהיו אלו המפורטות בסעיפים 9.1 ו-9.2 לעיל לפי העניין, וכן אמות המידה הבאות:
- 9.3.1. תכנית העבודה בשנה השנייה היא המשך לתוכנית שאושרה בשנה הראשונה.
- 9.3.2. החברה ביצעה בשנה הראשונה התקדמות משמעותית והיא זקוקה להמשך התמיכה כדי להגיע לאבן דרך פיננסית משמעותית.

10. הוצאות שיווק ומסחור:

- 10.1. התקרה להכרה בהוצאות מסחור ושיווק תעמוד על 15% מסה"כ התקציב המאושר לשנה. על החברות יהיה להציג את פירוט התקציב המבוקש בגין סעיף זה. ההוצאות ייבדקו ויומלצו ע"י הבודק המקצועי. חריגה מתקרה של 15% תהיה כרוכה באישור מיוחד של הוועדה.
- 10.2. פירוט הוצאות מסחור ושיווק שניתן להכיר:
- 10.2.1. סקר שיווקי.
- 10.2.2. נסיעות לחו"ל בהתאם לכללי מס הכנסה (מחלקת תיירים) ועד תקרה שנתית בסך 20,000 ₪.
- 10.2.3. תערוכות בחו"ל רלוונטיות לתחום הפעילות.
- 10.2.4. ייעוץ שיווקי לקידום מסחור הפרויקט.
- 10.2.5. חומר פרסומי.
- 10.2.6. הצגה בתערוכות.
- 10.2.7. השתתפות בקורסי הכשרה מקצועיים.
- 10.2.8. כל פעילות שיווקית שנועדה לקדם את השיווק והמסחור של המוצר ובלבד שאושרה במסגרת תכנית העבודה.
- 10.3. במסגרת בקשות להעברות בין סעיפי התקציב ניתן להעביר מסעיף הוצאות מסחור ושיווק לסעיפים אחרים. ההעברה לסעיף מסחור ושיווק תהיה כפופה למגבלת 15% מהתקציב הכולל.
- 10.4. בעת סגירת התיק יוכרו עד 15% מהתקציב המאושר בהתאם לתוכנית העבודה כפי שאושרה בהחלטת הוועדה או עד 15% מסך ההוצאות המדווחות בפרויקט, הנמוך מבין השניים.
11. ניתן יהיה להכיר ב- 100% משרת מנכ"ל, וכן ניתן יהיה להכיר בשכר של מנהל פיתוח עסקי או מנהל שיווק ומכירות בחברה מתחילה כאשר היקף המשרה צריך להתאים לסטאטוס שבו נמצאת החברה.

12. במסגרת אישור העברה בין סעיפי התקציב שאושר לחברה, ניתן יהיה להכיר גם בהעברת תקציבים מסעיף פטנטים לסעיפים אחרים.

13. תכנית חברות מתחילות מיועדת לחברות עם פרויקט אחד בלבד (הפרויקט המוצע). היה והוועדה אישרה תמיכה בפרויקט חברה מתחילה, עליה לבקש אישור מראש אם ברצונה לעבוד על פרויקט נוסף במקביל. עבודה על פרויקט נוסף תתאפשר רק בשנה שנייה לתכנית חברות מתחילות, ובכפוף לשיקול דעת הוועדה.

קובץ נהלים זה מחליף את נהלי תכנית חברות מתחילות מיום 13.8.2015.